

European Business Development Managers – Abwasser

Remote - Germany

Vollzeit

Sie eröffnen neue Geschäftsmöglichkeiten und pflegen bestehende Beziehungen in der gesamten Wasserwirtschaft, um den Direkt- und Channel-Partner-Vertrieb in ganz Europa zu optimieren. Sie arbeiten intensiv mit anderen Abteilungen zusammen, um Aktivitäten in den Bereichen Vertrieb (Direct & Channel), Operations, Produktmanagement, Produktmarketing, lokales Marketing und Kundenerfolg zu kommunizieren und zu koordinieren.

IHRE AUFGABEN:

- Entwicklung der Strategie und des Plans für ein partnerschaftliches Wachstum in Ihrer Region, einschließlich der Verantwortung für die Prognose des Umsatzes und die Erfüllung von Prognosen
- Verwaltung einer Pipeline potenzieller Partnerschaften in Ihrer Region
- Aufbau und Management indirekter Vertriebspartner.
- Identifizieren, verhandeln und verwalten Sie strategische Geschäfte mit lokalen / regionalen Partnern
- Markenbekanntheit aufbauen: Webinare durchführen, Präsentationen leiten, an lokalen Messen teilnehmen, um das Gesicht von Detectronic zu werden

IHR PROFIL

- Sie verfügen über 5+ Jahre Berufserfahrung im Business Development und/oder Projektmanagement idealerweise in der Wasserwirtschaft
- Erfolgreiche Erfolgsbilanz bei der Entwicklung von Geschäftsstrategien, Vertriebskanälen und Key Accounts für B2B-Lösungen
- Idealerweise haben Sie eine Erfolgsbilanz bei der Einführung, Skalierung und dem Betrieb in Ihrer Region
- Unternehmerische Denkweise mit einem praktischen Ansatz und starken Problemlösungsfähigkeiten
- Nachweisbare Verkaufsbilanz und hoher Leistungsgrad

Sie eine motivierte, unternehmerisch denkende, energiegeladene Führungskraft, die strategisch denken kann und haben auch die Fähigkeit, in großen und komplexen Organisationen Impulse zu setzen.

UNSER ANGEBOT

- wettbewerbsfähiges Paket aus Gehalt, Bonus und Sozialleistungen.
- Möglichkeit zur persönlichen und beruflichen Entwicklung innerhalb des Unternehmens.

Wenn Sie nach einer aufregenden neuen Position in einem fortschrittlichen Umfeld suchen, bewerben Sie sich jetzt. Die Kandidaten müssen berechtigt sein, Vollzeit in Deutschland zu leben und zu arbeiten, und bereit und in der Lage sein, bei Bedarf international zu reisen.